

Sie wollen alle Vertriebswege bedienen? Wir bieten das!

Die IDEAL ist ein unabhängiger Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit mit Hauptsitz in Berlin. Wir sind bekannt als „Der Spezialist für Senioren“ sowie „Der Spezialist für die Absicherung biometrischer Risiken“. Wir setzen auf den Einsatz neuer Technologien, innovativer Produktlösungen und Digitalisierung.

Unsere Produkte vertreiben wir über unabhängige Vermittler, andere Erstversicherer und Banken.

Im Zuge unseres Wachstums suchen wir im Angestelltenverhältnis schnellstmöglich einen

Vertriebsbeauftragten (m/w)

für die **Vertriebsdirektion Nord (Vertriebsgebiet Großraum Hamburg) mit Wohnsitz in Hamburg.**

Ihre Aufgaben:

- Sie sind ständig damit beauftragt, die in Ihrem Geschäftsgebiet ansässigen Vertriebspartner für eine aktive Zusammenarbeit mit der IDEAL zu gewinnen und die Geschäftsprozesse zu koordinieren
- Sie übernehmen in Ihrem Gebiet die regionale Betreuung der unabhängigen Vermittler sowie der Vermittler unserer Kooperationspartner (Erstversicherer, Banken, Vertriebe)
- Sie planen gemeinsame Aktivitäten und Maßnahmen der Verkaufsförderung und begleiten diese selbständig
- Sie haben die Maßnahmenverantwortung im Hinblick auf die Produktions-, Bestands-, Kosten- und Schadenquotenentwicklung

Ihr Profil:

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung, idealerweise zum/zur Kaufmann/Kauffrau für Versicherungen und Finanzen oder zum/zur Versicherungsfachwirt/-in, erfolgreich abgeschlossen
- Sie sind ein echter Vertriebsprofi, erfolgsorientiert und haben umfassende Erfahrungen in der Gewinnung und Betreuung von unabhängigen Vermittlern bzw. der Betreuung von Kooperationspartnern
- Sie kennen sich in dem o.g. Vertriebsgebiet bestens aus und sprechen die Sprache der ansässigen Vertriebspartner
- Sie verfügen über fundiertes Fachwissen in der Lebens- und privaten Schadenversicherung

Ihre Perspektive:

- für eine stetig wachsende Zielgruppe eine einzigartige Produktpalette
- eine hervorragende Marketing- und Vertriebspartnerunterstützung
- einen einzigartigen Vertriebswegemix
- die Sicherheit eines soliden, expansiven Unternehmens
- ein motiviertes Vertriebsteam und ausgezeichnete Service-Qualität

sowie darüber hinaus überdurchschnittliche vertragliche Regelungen:

- ein attraktives Grundgehalt und Sozialleistungen eines Großunternehmens
- zusätzlich eine interessante erfolgs- und leistungsabhängige Vergütung
- einen Dienstwagen, der auch privat genutzt werden kann
- eine technische Homeoffice-Ausstattung

Für mehr Informationen nutzen Sie bitte unsere Homepage www.ideal-versicherung.de. Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung Ihre Gehaltsvorstellung sowie den möglichen Eintrittstermin an. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**Ansprechpartnerin: Janet Wagner • Fachgebiet Personalbetreuung • Telefon: 030/ 25 87-323 •
E-Mail: jobs@ideal-versicherung.de • IDEAL Lebensversicherung a.G. • Kochstr. 26 • 10969 Berlin**